

关键词：软件开发行业,软件开发

内容概要：

软件开发行业发展比电子商务和物流行业的发展要缓慢很多，软件开发当前盈利状况不是很好。一个大的软件开发工程在得到这个工程的前提需要投标，所以企业就要自己贴钱进去，如果中标了还好，么中标的话这些钱可怎么办，就只能是企业自己承担了，在一定程度上导...

正文：

[软件开发行业](#)发展比电子商务和物流行业的发展要缓慢很多，[软件开发](#)当前盈利状况不是很好。一个大的软件开发工程在得到这个工程的前提需要投标，所以企业就要自己贴钱进去，如果中标了还好，么中标的话这些钱可怎么办，就只能是企业自己承担了，在一定程度上导致了软件开发行业的发展。看下面一个滑稽的小故事。



一个牙疼的病人走进医院，一位导医小姐立即热情地走过来，了解到病人的病情后，向病人推荐了三个医生。病人说：让他们三人来我这里挂个号吧，挂号费两元，再交一百元押金!三个医生向病人买了挂号纸。得到病人的许可后，三个医生轮番对病人进行检查（检查是免费的!）。医生甲对病人做过例行检查后，又拍了X光片，诊断要把坏牙拔掉，否则会进一步影响周围的好牙。医生乙做过例行检查后，病人不再同意做X光检查，医生乙给出的建议是先消炎，同时服用一些止疼药。医生丙也只是用牙科的器械做个常规检查，然后建议消炎、补牙。病人在朋友中找来几个略通医道的“专家”，对三个治疗方案进行一番“评审”，结果以多数的意见选择了医生甲的治疗方案——要把牙拔掉。病人于是退回了医生乙和医生丙的押金一百元，从医生甲的押金中扣除20元作为评审费分给了几个“专家”，同时同意医生甲进入治疗阶段。治疗完毕，又过了一个月（保用期），病人对这次治疗确实感到满意，付了治疗费和药费，归还了医生甲剩余的80元押金。

一个用户要上项目了，大家拼命往里面做关系，然后就是购买标书，再接下来，组织一帮人去调研，做需求分析，写标书。如果在这个过程中能得到用户的积极配合，那已经属于是万幸。投标，交押金，等待“宣判”。中标的要交评审费，庆祝一番，落标的则灰溜溜回家，等待下一次机会。一份标书，少则百十页，多则数百页，我曾见过一个朋友投标时，是两个人抬着一皮箱文件交上去的，真够壮哉!都知道，软件实施的整个过程中，需求调查和系统分析是最重要的，其工作量和开发成本保守估计都要占总开发成本的一半以上，居然要倒贴着钱提供，怎么能保证质量?怎么能有利于软件业的发展?

政府也在大力实施信息化工程，国有企业也在大力推进信息化工程，这些“国”字号的大用户能带个好头吗?尊重软件生产的价值规律，给软件人应有的报酬，用实际行动支持软件业的发展。建议项目招投标时先对报名企业进行资格评审，邀请入围企业研究实施方案（要付费），再邀请专家对方案进行评审。

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱：admin@xaecong.com