

关键词：软件公司,业务

内容概要：

小廖是一名软件公司业务员还在试用期。她对自己转正很有信心：一方面自己思维活跃创意很多，另一方面自己文笔不错。一次老板带她去见客户。听客户说他们想开发一个软件，小廖马上说：目前西安软件开发市场都被做滥了，小打小闹的没啥做头。见客户面露不悦，她...

正文：

小廖是一名软件公司业务员还在试用期。她对自己“转正”很有信心：一方面自己思维活跃创意很多，另一方面自己文笔不错。一次老板带她去见客户。听客户说他们想开发一个软件，小廖马上说：“目前西安软件开发市场都被做滥了，小打小闹的没啥做头。”见客户面露不悦，她又马上转口说：“当然，如果您有足够的资金实力，也可以……”客户没理她，直接对她老板说：“如果由她来做这个软件项目，我看我们没必要谈下去了。”



口才也好、思想能力也罢，轻浮，尤其是不分场合的口不择言，往往真的是祸从口出。何时展现才华、何时谨言慎行，学会藏拙才是处世之道。所谓态度决定一切，言谈举止中，我们可以看清楚他人的为人，也可以被他人看得清清楚楚。不要把“聪明”两个字刻在脑门上，那会很傻。不要一开始就把自己的底牌铺排在桌面上唯恐人家看不到，猴子爬得太高，只能让人看到红屁股。

换位思考是每一个软件公司新人都需要完成的功课。设想刘冰经过努力升到了高位，却被人越级邀功，恐怕也会很难受。在管理层面来说，无论是面对外界抨击的出手相助，还是面对内部矛盾的平衡节制，保护下级也是软件公司管理者们重要的工作内容之一。没有人能接受一个肆无忌惮越级邀功的人，这不仅仅是素质问题，更是道德问题，保留这样的人在公司，会寒了所有人的心。

因此，给初入职场的软件公司的业务员“发言”的6个建议

- 1.思维清晰逻辑严谨。在做工作报告或面对客户时，这一点尤其重要。没领导愿意要一个逻辑混乱的员工，也没客户敢把业务托付给一个满嘴跑火车信口开河的人。
- 2.有时倾听比说更重要。如果你还没想好，不妨先听别人怎么说吧。沉默总比说一堆废话好。
- 3.背后别揭人短。俗话说“恶语伤人六月寒，良言一句暖三冬”。你多想别人怎么对你好，就怎么照做吧。
- 4.少发牢骚少抱怨。别怀疑，你的每一句牢骚都会被及时传到你上司的耳朵里。
- 5.语言简洁一点。你也讨厌别人长篇大论吧？所以用尽可能短的句子，清晰地表达观点。
- 6.时刻记得“我是谁”。知道你自己是誰，就知道什么话该说什么话不该说了。

## 西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱:admin@xaecong.com