

面对种类繁多，良莠不齐的外贸管理软件，外贸公司要了解当今外贸软件存在的问题，从中选择出合适自己公司的

内容来源：西安弈聪信息技术有限公司(<http://www.xaecong.com>)

关键词：外贸管理软件,软件开发,软件公司,软件工程,软件产品,行业软件,

内容概要：

做外贸的人肯定了解外贸管理软件了，我们知道外贸管理软件是专门针对进出口公司的管理工具，主要目的是为了提高效率，降低成本，规范公司管理制度、及时的监控数据分析和提升整体管理水平的管理软件，为了更好的实现对公司财务及进出口业务的轻松管理。由于现...

正文：

做外贸的人肯定了解[外贸管理软件](#)了，我们知道外贸管理软件是专门针对进出口公司的管理工具，主要目的是为了提高效率，降低成本，规范公司管理制度、及时的监控数据分析和提升整体管理水平的管理软件，为了更好的实现对公司财务及进出口业务的轻松管理。



由于现今有很多的[软件公司](#)，而[软件开发](#)人员开发的软件更是层出不穷，种类繁多，良莠不齐的，外贸人员面对这么多的外贸软件很难看出其中那个好那个坏，所以在这里我们给大家整理出来一些现今市面上流行的外贸软件存在的问题，也对想了解外贸软件的人能够起到一些借鉴的作用。

1、市场开发同步：国内软件业的普遍问题是市场与开发同步。他们的开发步骤往往是：收集各种软件信息-研究分析-组织开发（模仿）-市场销售-不断修改-不断销售……，这种做法的最终受害者往往是用户，不但化了钱而且还充当了软件公司的测试人员。到最后可能问题太多而放弃。等用户发现上当的时候，人家已经改头换面了。这是目前国内软件区别于国外软件的显著特点。国内的[软件工程](#)相对落后，许多大公司的开发和分析严重脱节，普遍存在着边开发边分析，甚至先开发后分析的现象。软件质量很难有保障。

2、用户缺乏信心：经过前几年外贸软件的无序发展，很多用户都尝到了错误选择的教训，往往对外贸软件的购买缺乏信心，许多用户甚至萌发了自己开发的念头，只是苦于没有时间。所以，目前依靠政府或者纯粹的形象宣传已经不能为用户所接受，软件企业必须拿出真正的符合用户需求的[软件产品](#)才能打动用户的心。

3、成本居高不下：网络的泡沫同样带给了软件业的泡沫，特别是一些大型的软件公司不惜代价装点自己的门户，写字楼是最高档的、网站玄乎玄乎的、产品朦朦胧胧的、理念一个接一个的。当然，装点自己的门户无可厚非，但是可悲的是作为外贸软件的提供商，竟然没有自己的产品，通过一些手段建立了政府关系或者引入了资金以后，收购一些产品简单包装以后上市，再取上一个响亮的名字，就可以大张旗鼓地大江南北地宣称自己在信息化领域的优势。当然正因为这些因素，使得软件的成本数十倍地增加。

4、缺乏两栖人才：[行业软件](#)的开发不同于常规软件，要求具有一批专业的业务分析人员，这些分析人员必须精通计算机技术，同时要有5年以上的行业经验，精通行业的理论和实践，能够站在更高的高度对行业进行分析。目前，国内的软件工人处于饱和状态，但是行业分析人员紧缺，特别在外贸行业。许多软件公司高薪聘请行业专家作为分析顾问，直接参与软件的分析。但是要熟练掌握外贸操作并不是一朝一夕的事情，系统分析员只能根据自己的理解对系统进行规划，使得开发出来的系统很难取得满意的效果。笔者熟悉的一个国内较大的外贸软件公司，竟然没有一个懂得外贸业务的人员。

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱：admin@xaecong.com