

微信新版本5.0做微信营销还和以前一样吗？新版本如何做微信营销

内容来源：西安弈聪信息技术有限公司(<http://www.xaecong.com>)

关键词：微信营销

内容概要：

近日听到身旁有人说，微信营销效果不佳，做起来越来越不容易，尤其是微信5.0上市以后，都不知道微信营销该怎么做了，原因就是每个月才能群发一条消息。对于这个问题，我想大家应该是多虑了，微信营销不仅仅是靠群发消息来达到微信营销的效果，如果是这样的...

正文：

近日听到身旁有人说，[微信营销](#)效果不佳，做起来越来越不容易，尤其是微信5.0上市以后，都不知道微信营销该怎么做了，原因就是每个月才能群发一条消息。对于这个问题，我想大家应该是多虑了，微信营销不仅仅是靠群发消息来达到微信营销的效果，如果是这样的话，那就直接让做广告得了，用微信做微信营销干嘛，微信5.0版本的微信营销到底该怎么做？



1、微信公众账号的运营，微信官方的定位是服务。

2、个人微信账号的经营，就是我们手机里安装的系统，很多男的会用它来给周边的MM搭讪（据说陌陌准确率更高，喜欢这口的请走开）。当然现在也有不少人用对讲机功能开电话会议。

如果你想做，不如先从自己，从员工着手。

，鼓励员工创建微信群，然后邀请好友加入，让好友邀请好友的好友加入，到一个时间点，比赛谁的微信群建立的多，成员多。

明白吗？人家肯定不是鼓励员工去约P，而是鼓励员工利用微信去加好友，去交流，去推介公司的业务，还可以引导对方关注微信不是。我们研究出来了相关的软件，可以设定不同的地理位置定位，然后自动搜寻微信用户，打招呼加好友。（想知道怎么用，回复“分享”参加我们的活动。）

我经常查看微信的周边好友，看看有没有这个意识的人，比如签名写着自己的业务，比如朋友圈里发布了业务有关的信息，这么做的不到十分之一。

说说可以用的功能：

1、自定义消息回复：官网登录进去，只可设定200条自定义回复，如果二次开发系统，则无限制。自定义消息回复不是瞎搞、陪聊，而是完善的FAQ（常见问题与回答）。

2、会员系统。还可以与现有的客户系统的数据进行挂接。

3、统计分析模块：个人以为是很有必要的。

- 4、微网站模块：分类更明确，用户体验更好。
- 5、活动模块：抽奖等，算是增加粘性的一种吧，不过不止抽奖，还可以搞各类的评比，具体的自己策划吧。
- 6、优惠券功能：餐饮美食美容等门店性质的肯定会喜欢。
- 7、自定义LBS：我讨厌用英文简写！简单说吧，我们可以获取对方的地理位置信息，向对方自动发送最近的门店的信息。比如他在泉广，系统给推荐了红楼的餐厅，用户肯定5秒内取消对你的关注。
- 8、在线支付：哇咔咔，以后可以用微信来买卖东西了，打车的时候给支付说微信下，钱就转过去了，多爽。（思考中，要不要去公交公司做免费培训？）
- 9、最最最重要的，根据企业的特点、经营模式来开发相关的功能，力求让用户用着更舒心，更有效。

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱:admin@xaecong.com