

关键词：微信营销

内容概要：

微信营销现在被很多营销人士所盛传，那么微信营销就只有好处吗？微信营销到底是怎么从开始的微信转换成微信营销的呢？当腾讯推出微信的时候，恐怕没有太多人想到，这样一个小小的手机APP会在未来对看似无法撼动的移动运营商产生如此大的冲击。如今，微信已...

正文：

微信营销现在被很多营销人士所盛传，那么微信营销就只有好处吗？微信营销到底是怎么从开始的微信转换成微信营销的呢？



当腾讯推出微信的时候，恐怕没有太多人想到，这样一个小小的手机APP会在未来对看似无法撼动的移动运营商产生如此大的冲击。如今，微信已经有了相当的普及程度，它也在急剧的改变着我们交流的方式。

而当微信推出公众账号，将品牌和企业留驻其中时，就连传统的企业营销方式也面对着颠覆性的转变。现在的宣传已经不是过去的大撒网大广播式，而更注重品牌与单个用户的直接沟通。这种“点对点”地互动，可以借助微信提供的开发者平台完成自动回复、关键词调用特定功能等更多扩展应用来实现。让每一个消费者都不再只是信息的接收方，而是成为平等的参与者。同时也让品牌有了更加亲民的形象，拉近了其与消费者之间的距离。

可以说，只要策划得当，微信公众平台就是一个全功能的App。它也可以成为一个一对一的客服中心，达到过去需要很高的成本才能实现的客户沟通效果——微信营销正在成为各大品牌、企业追捧的营销新手段(只是真正能游刃有余地玩转这一新营销方式的牌子还实在太少)。正所谓小微信有大智慧，这里我们就为大家带来最近一年来微信营销经典案例的TOP5，让我们可以在这些成功案例当中看到微信的营销潜力，为自己品牌的宣传之路找到更多灵感。

不同领域、不同定位的品牌都可以在微信公众平台上得到成功。成功的关键则在于寻找到自己的定位，以最适合自己的方式来面对自己的用户群体。而充分利用好这个点对点的平台，它将会给品牌带来性价比极高的全新营销效果。

如何设置自动回复？第一根据关键词回复分类，比如当有用户和你互动的时候，你通过和他对话的内容，便大致知道给他推送什么类型的文章合适。第二种是对新客户和老客户进行分类，这样分类便于更好的了解各个区域不同学员的各种信息，从而发送不同的内容给对方。

大家都知道微信为智能手机上的即时通讯服务的免费应用程序。其优势为可以免费发语音、信息、视频、图片、支持多人群聊、附近人交友、总用户数接近5亿、活跃用户3.8亿。用户手机通讯录和QQ好友可以导入微信。基于微信是社交平台，靠用户关系建立起来的社交网络。

商家可利用O2O模式侧重对客户进行“许可式营销”以及“内容营销”。其中微信营销最大的武器是公众平台的推送，可通过声音、文字、图片多种手段展示，更直观、方便的推广商品。可以通过定制化、人性化的推送使商品的推送使商品的宣传直接、准确的传递。指定并许可下信息的达到率极高，相应的曝光率高。

而利用公众微信的开发者模式还可以使公众平台做到如手机APP一样的效果。公众平台没有手机开发APP所需要的几万费用，以及时常更新软件的巨量维护费用。同时用户也不需要下载APP客户端这么繁琐。

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQI数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱：admin@xaecong.com