

关键词：微信,微商城

内容概要：

实际经营来看，微商城真是个不好做的东西，一大批做微商城的公司血本无归，然后这几年也有不少做微商城失败的例子，总是营业一段时间然后倒闭，然后新的微商城有开始营业，周而复始，到现在也没有出现一个能够证明微商城能够盈利的好项目。现在微商城经营困难...

正文：

实际经营来看，[微商城](#)真是个不好做的东西，一大批做微商城的公司血本无归，然后这几年也有不少做微商城失败的例子，总是营业一段时间然后倒闭，然后新的微商城有开始营业，周而复始，到现在也没有出现一个能够证明微商城能够盈利的好项目。

现在微商城经营困难主要原因是来消费的顾客不够多，试想如果微商城顾客足够多的时候，微商城商家可以多设置取货存货点，可以统筹送货（一次送多家）。这样就会大大的降低物流成本，降低商品售价，并提供快速的服务。这时当人们需要大宗采购的时候就不会选择大型超市，而会选择微商城，因为微商城能够为他们提供更丰富更容易找到的商品，能够为他们提供更优惠的价格，能够为他们提供不一样的购物体验，能够让他们节约时间，免去买货提货之苦。

微商城的发展被顾客数量所决定，现在习惯网购的人越来越多，当有一天能够为微商城的发展提供足够多顾客基数的时候，那么微商城的发展就会呈现曲线加速的盛况，顾客越多微商城能够提供的服务和优势越多，会形成一个良性循环，最终会取代现在大型超市的地位成为零售业的主流。

将来微商城甚至能够发展得比现在的大型超市强大得多，我注意到微商城有这样的特点，微商城本质是对终端顾客的占领，现在顾客对B2C网站的忠诚度很容易消失，但是微商城销售的是快速消费品它们能使顾客频繁光顾的网站，容易建立消费习惯。而且由于微商城配送队伍的存在，他们的网上销售是针对特定的地区，他们能够在线下对顾客产生消费影响，顾客之间能够相互产生羊群效应，所以微商城最终能够占领消费者，能够让消费者产生所有需要的东西就习惯性的到这个微商城上购买的思想。

微商城的空间优势，当微商城控制占领了消费者之后它能够销售任何商品或服务，比如汽车，房产，医疗，中介服务等。这时这个占领消费者的微商城可以看成是这个地区的商业及服务行业的综合平台。现在只做零售超市商品的沃尔玛就已经是500强第一位了，那么以后这种更大更全的微商城又会有多大了？

微商城垄断性更强，微商城不需要卖场，主要依靠的是强大的配送网络，一个地区只能容纳一两家微商城，当微商城占领这个地区的零售市场的时候，其它微商城是很不容易的抢占这个市场的，强大的配送网络是需要强大的需求催生的，不是光靠其它资源能够建立的。

微商城的普及反推动电子商务全面的普及，现在网购的消费者越来越多，但是总的人口比例还不高，网购商品范围有限。微商城的商品是人们频繁购买的商品，微商城是针对特定地区线下宣传的，本身微商城也需要大量的销售来支持起配送网络。这些特点都决定了最终普及全民网购的重任会由微商城来承担。

淘宝，易趣这类商城式的网站可能全国就需要几家就够了，但是由于微商城配送网络的存在，微商城商家会成为按地区分布的多个商家。并且微商城会给淘宝，易趣这类商业平台带来威胁。

不管将来微商城多么光明，现在微商城的日子不太好过。为了便于将来加入到微商城这个行业中来现在可以做些什么了。现在微商城的基本运营模式是顾客在网上购买了商品，商家电话联系顾客，找合适的时间送货到顾客家中，顾客购买的商品大于100元时免送货费，小于100元时有一定送货费。这种模式可能在某些地区能够盈利平衡，比如购物不方便的地区，上网人数很多地区，生活节奏快的地区，做微商城可以不用求快求大，先找到能够盈利平衡的地区做，多观察，等待成熟的时机发展。

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱：admin@xaecong.com