

关键词：软件企业,融资,软件公司

内容概要：

国际金融危机给各行业带来严重冲击，软件产业也未能幸免。在市场整体走弱的形势下，软件市场的资本变革仍在继续，产业正在悄然转型，未来中国软件服务业投融资市场新的增长点是什么?如何利用资本市场做大做强?什么样的软件企业在2014年最被看好?在互联网...

正文：

国际金融危机给各行业带来严重冲击，软件产业也未能幸免。在市场整体走弱的形势下，软件市场的资本变革仍在继续，产业正在悄然转型，未来中国软件服务业投融资市场新的增长点是什么?如何利用资本市场做大做强?什么样的软件企业在2014年最被看好?在互联网和通信设备这些成熟产业，已经有了像腾讯、百度、中兴和华为这样的“老大”，后进入的软件企业想要发展壮大很困难，而移动互联网这样的新兴领域处于发展的初期，没有出现寡头垄断的现象，因此市场的成长性很好。



由于软件行业自身的特点和投资界的特点，投资机构更关注发展期和扩张期的软件企业，可以预见，随着中国软件产业的快速发展和不断成熟，会有更多处于早期和发展期的软件企业受到投资者的关注。

对于软件企业来说，成功融资的第一步，就是要选择好融资的时间点。一般来说，软件企业最晚应该在现金流断裂之前的半年进行融资，如果少于半年，软件企业很有可能还没有成功融资就因为资金链断裂而倒闭。

其次，就是市场。市场规模是否足够大是投资者所关注的。另外一点，就是该软件企业所处的市场是否存在激烈的竞争。竞争包括两个方面，是否存在寡头垄断，比如移动行业和通信行业，有六七家厂商把市场瓜分了，创业者再想进入这些领域就很难了;是否存在不可预知的风险，有一个做扑克游戏的网游公司，找了十几个投资者，但是没有人愿意给他投资，因为它是做扑克游戏，就是类似于赌博的游戏，一旦被政策限制，根本就无法发展。

再次，就是商业模式。商业模式是否存在商业竞争壁垒、是否容易被对手复制，这都是创业者需要重点考虑的。但对于软件企业自身来说，它的商业模式应该很容易被内部复制，比如北京公司的经验很容易被复制到上海和广州的分公司，这样比较容易形成规模效应，降低整个的成本。

最后，就是团队。风险投资成功的第一要素是人，第二要素是人，第三要素还是人。在投资人的眼里，创业项目、商业计划、软件企业模式等都可适时而变，惟有创业者品质难以在短时间内改变。有三类人比较适合创业，第一种分文没有的人，就是穿草鞋的

人;第二类是已经成功赚了几百万元人;第三类是已经有八九年的高管经验,赚了一点小钱,想要自我实现的人。但是相对来说,以前让投资者赚过钱的人会比较容易获得再次投资。另外,团队的完整性也是投资者所关注的。很多软件企业的团队,偏重于技术而轻视市场,在以后的运营中就会遇到问题,这样的团队就不完整,不太容易获得投资者青睐。

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安,为西安企业提供网站优化,软件开发,软件外包,电子政务,网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务,为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等,在MYSQL,MSSQL数据库系统,ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长,经验丰富,是业内技术服务最全面,技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话: 029-89322522 4006-626-615 网址:<http://www.xaecong.com> 邮箱:admin@xaecong.com