



软件开发人员如何通过技术将自己的钱包鼓起来？

内容来源：西安弈聪信息技术有限公司(<http://www.xaecong.com>)

关键词：软件开发,软件公司

内容概要：

做为一名软件开发人员，我想大多数人除了平时削尖了脑袋研究各种各样的软件开发技术之外，我觉的在软件开发技术之外还有更多的东西值得我们去学习，现在不是讲究复合型人才吗？呵呵，我觉的不只只是人不人才的问题，同时也是，如果壮大我们钱包的一个现实问题...

正文：

做为一名**软件开发**人员，我想大多数人除了平时削尖了脑袋研究各种各样的软件开发技术之外，我觉的在软件开发技术之外还有更多的东西值得我们去学习，现在不是讲究“复合型人才”吗？呵呵，我觉的不只只是人不人才的问题，同时也是，如果壮大我们钱包的一个现实问题。

现在问题出来了，软件开发人员，我们本身有软件开发技术，有经验，可是，我们如何把我们的经验、软件开发技术转化为MONEY才是最重要的是吧。

如果你想一个人做软件开发，产品、市场、销售、维护肯定会累死你的，我觉的最好的办法就是合作，合作的对象包括以下几类人：

1、软件开发技术人员：找人与你一块合作做开发、维护的工作，一般来说，这样的人对于软件开发人员比较好找，同学、同事、朋友，身边这样的人比比皆是，不过要注意的，大家合作的话还是要写一个书面的东西，到时候如果有了纠纷的话也好解决是吧，而且合作的话就要真正做事的，大家要分工明确，确立责权，有个目标的绩效，当然，这样就要有一个明确的“带头大哥”才好。

2、市场合作者：可以是与**软件公司**合作、也可以与软件销售人员合作，还有就是用自己的产品找代理商，也可以自己直接做终端出去销售，因为我也做开发的，所以这一方面比较弱，我只知道应该是做什么，但如何去做，现在还没有找到什么好的办法，我也希望大家能够在这一话题上进行讨论。

3、宣传：你的产品，或者你自己本身都需要进行宣传的，我想第一个问题：你的业务网站的建立，网站的好坏，基本上直接决定了你在网络上进行宣传的成绩了。

4、找业务：除了靠自己的朋友介绍之外的话，我们可能一时之间找不到比较好的方式是吧，不过我们再想深入一点，我们的朋友是怎么来的呢？现实中的同事、同学、亲戚，还有什么人可以值得我们交往呢？当然有了，包括：同事的同学、朋友呀，当然，我这里是有取向的，就是：他们并不是在IT这一行的，他们应该是在传统行业，而且最好是自己办企业，或者在政府机构具有话语权的，或者是做销售的是吧。如果我们朋友的圈子扩大了，我相信我们的业务范围也就大了。

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱：admin@xaecong.com