

软件外包让很多软件公司让出市场，但技术创新没有实质性提高

内容来源：西安弈聪信息技术有限公司(<http://www.xaecong.com>)

关键词：软件外包,软件公司

内容概要：

毋庸置疑，很多软件公司极其需要软件开发技术人员。中国的软件外包产业规模巨大，但在与外资的合作中，很多软件公司让出了市场，但技术创新能力没有实质上的提高……如此看来，很多软件公司在付出了牺牲市场的代价后，并未如愿以偿地获得技术。在这场不平等的...

正文：

毋庸置疑，很多软件公司极其需要软件开发技术人员。中国的软件外包产业规模巨大，但在与外资的合作中，很多软件公司让出了市场，但技术创新能力没有实质上的提高……如此看来，很多软件公司在付出了牺牲市场的代价后，并未如愿以偿地获得技术。

在这场不平等的交换中，很多软件公司处于弱势，公司获得了什么？利润水平相对较低。高额利润被外方以技术转让等方式被分走，很多软件公司只是拿到加工费部分的收入，这也很大程度上制约了在自主研发的投入。

由于市场地位的不同，很多软件公司没有太多可以跟发包方讨价还价的余地，能够拿出来与发包方合作的本钱，很大程度上就是市场，市场换技术也可以说是一个无奈和必然的选择。很多软件公司需要技术，而发包方花费了大量资金和精力创造的技术，无论如何也不可能轻易拱手让人，不会因为很多软件公司让出市场而改变。就算很多软件公司拿其他作为代价，一样不能轻易获得技术。

经济学告诉我们，市场上的交换价格，很大程度上由供求关系决定，也就是买卖双方的市场地位，而不仅仅取决于交换的商品本身。合作的地位，对于很多软件公司能否有效地掌握技术十分重要。

其实战略合作能否换来技术，很大程度上取决于很多软件公司的合作地位，以及合作方式。寻求中国市场的发包方，都很注意保护自己的技术，在某种程度上形成了默契；而很多软件公司之间却在相互竞争着争取合作机会，使得外方在谈判和合作中常常处于优势地位，得以较多地保留对技术的控制。此外，很多软件公司在合资后，业务核心往往就是合资企业的生产线，母公司就变成了一个在很大程度上不具备独立研发和投资功能的空壳。中方对合资合作企业的实际控制力较弱，核心技术主要由外方负责管理。这就是很多软件公司在市场和体制上的主要不利因素。

由于机制和本身经营管理能力问题，很多软件公司发掘引进技术潜力的能力较弱，自身技术水平没有明显提高。在技术引进过程中，中方将主要资金和精力用于硬件设备和生产线的进口，忽视技术专利和专有技术的引进；同时又缺乏对引进技术的系统集成和综合创新。

可见，如果软件公司能够很好地消化引进技术，技术潜力还是很大的。此外，由于市场本身发育程度的关系，发包方不一定需要用最先进的技术来占领中国市场。软件公司自然也不能总指望依靠引进发包方的技术，必须加强自身研发能力，这才是根本出路。

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱：admin@xaecong.com