

西安赛聪软件公司网站建设后还需要做网络营销，才能有真实的需求客户

内容来源：西安赛聪信息技术有限公司(<http://www.xaecong.com>)

关键词：软件公司,网站建设,网络营销,软件开发

内容概要：

很多软件公司老板都说自己的软件公司网站流量太少，其实你不会经营自己的网站，现今的社会是个买方市场，需要软件开发需求客户来找你的时候，那么你这个软件单子应该能够成功的签订，如果你去找需求客户，那真的是大海捞针了，那么我们软件公司做了网站建设，...

正文：

很多[软件公司](#)老板都说自己的软件公司网站流量太少，其实你不会经营自己的网站，现今的社会是个买方市场，需要[软件开发](#)需求客户来找你的时候，那么你这个软件单子应该能够成功的签订，如果你去找需求客户，那真的是大海捞针了，那么我们软件公司做了[网站建设](#)，接下来就需要做[网络营销](#)了，具体步骤下面来逐一分析。



1、流量是关键

软件公司网站的流量从哪里来呢?怎么样才能让我们的软件公司网站有跟多的人来访问呢?解决这个问题，我们换一个位置思考，人家为什么要到你的软件公司网站去?能为别人提供是否是他们需要的内容?把这个问题问题，想明白了，流量，自然就会到来。

当软件公司网站有了一定的流量的时候，这时候，就需要提高咱们产品或者项目的转化率了，所以，我们需要明白，转化率是在有了流量以后完成的，所以，想要增加我们产品和项目的转化率，就必须要提高我们软件公司网站、博客的流量，提高流量，这里就可以牵扯到网络营销本身了。

2、网络营销不止在于技术和技巧的提升，自身心态更加重要(优化是一个长期缓慢的过程，坚持至关重要)

搜索引擎时刻在变化，你软件公司网站，今天排在第一，过几分钟，可能就在第二，再然后可能直接掉到几页过后了，为什么呢?这就是排名下降的原因。为什么排名会下降呢?这就是讲解到的降权，或者排名因素。种种的为什么会下降、不收录、快照不更新、排名为什么一直上不去???这些都需要我们持续的去研究和实践操作，从而总结经验去对自身软件公司网站博客制定一种更新和提升的方案。时间最能考验做优化人员的耐心了，一个有竞争力的关键词，短时间才去做是上不去的;新站考核就得一个多月左右，甚至更久(本博客一个月左右才通过沙盒期)，关键词排名还得根据软件公司网站自身的内容判定、排名更新的周期也是不确定因素，再说还有很多控制排名的因素(外链、文章的原创性、站点结构站内链接、是否对搜索引擎友好等等);当然，也有很多“黑猫”存在，咋不多说了。。。

不断的学习技巧，坚持的更新自身的技术和学习能力，看淡通过网络给自身带来的利益，懂得获取互联网的有利信息和拓展自己的交流圈和范围。这是我混迹互联网的和原因。一些重要的目的。[NextPage]

3、不要过于依赖网络营销能发家致富

(我能说苦逼一词是来自互联网上描述站长工作性质和环境的吗?)

所以说，咱们要想把软件公司网站的排名搞上去，就必须要有适当的学习网络营销。目前对于搜索引擎这一块优化文章和教程，也

非常的多。总体的方法，也几乎差不多，其实网络营销学习的并不是方法，而是一种知识，通过对这种知识的学习，能够让新手在心里面，彻底的明白，到底我应该每天做些什么，该怎么样做。本博客的电子商务博客这个主关键词能上百度和360的首页前三名，并且维持了将近几个月，可能是自己运气较好而已;本身是电商专业的，玩电脑的时间也不过二年，进入互联网仅有的一段过程也是自己一路摸索过来的，其中的心酸并不是没有，只是自己不在乎，也没有想过通过网络发家致富，只是当做一种兴趣和业余爱好，拿来认识更多的互联软件公司网站长和博主，去学习他们的技术、交流他们的思想。。。也算是一种爱好吧!所以说不要过于依赖所谓的网络营销技术，一头钻进去，几头牛都拉不出来了，总想着一夜致富(真正的大牛，他们应该没有想过通过某种技术或者技巧发财的;技术作为支撑平台，开拓自身的思维模式去运用到生活中的销售等方面当中去);自身的一些看法、网络不仅能成就一个大神，反面的也能拖垮一个创业团队!!!(不多说，自己体会去)

4、流量与网络营销本身的关系

(接触的人一般对此或多或少会有所了解和学习)

因为网络营销是一种优化工作，也就是说，通过对网络营销的学习，能够让大家学会怎么样能让自身软件公司网站(博客)的关键词排名靠前。当别人在搜索引擎中，输入一些关键词之后，能够排在百度自然搜索首页的软件公司网站，排名尽量靠前，那么就会带来很多的流量，用户呢，就会去点击查看。这也是符合网民的搜索习惯，也没有多少人会有耐心会看到第二页，所以说优化关键词到首页很重要，指数较高的词能优化到自然搜索的首页，确实需要自身的很多优势;当然这个行业也不缺少佼佼者，他们每天动动手，玩玩电脑，可能收入就够一般打工者几个月的收入了，那就是所谓的大牛，本屌丝一直都在模仿。。。 (这个说法一点都不夸张，行业规则都懂的)

5、网络营销的最终目的是不是创业怎么样的?(这个根据自身的意图吧，想创业的人太多了，又没有人去管你)

最近很火的词语当属、互联网思维、大数据时代、自媒体、微博微信营销、电商人，无不充斥着网络的发展，因此很多人想到通过网络创业;当然，通过网络可以使创业的成本降到最低，甚至零成本;方式有很多、工作性质也有很多、全职的、兼职的，在办公室里的、在家里的等等;下面总体的整理一下、网店(最简单和最直接的、收益纯粹看个人能力，以前还好些，现在不行了，可以说现在行业处于红海，细分市场属于暗箱操作了)、个人站长(这个最苦逼、没有经验和想法望莫进来!!!)、博客营销(这个更多的需要用心，要用心的去写文章，写走读者心的文章，那样的话才能引起共鸣)、自媒体(自由、轻松、不受约束和限制，但是对于创意和胆识很重要，一般人做不起来)、微博微信营销(很多人都在做，拉粉丝的比拼大战)、、、还有很多，此处省略若干个字。。。——没有根据的整理，属于自己的语言，还请各位不要喷我!!!

规划软件公司网站、博客需要考虑到的网络营销角度(决定想做好，前期必须考虑，本博客从未考虑所谓的网络营销，所以除去菜鸟的本身，也很少写有关网络营销的文章)

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱：admin@xaecong.com