

西安本土软件企业惨烈决战中小企业软件市场，哪家软件公司才能赢得胜利的“金蛋”

内容来源：西安弈聪信息技术有限公司(<http://www.xaecong.com>)

关键词：西安软件企业,中小企业软件

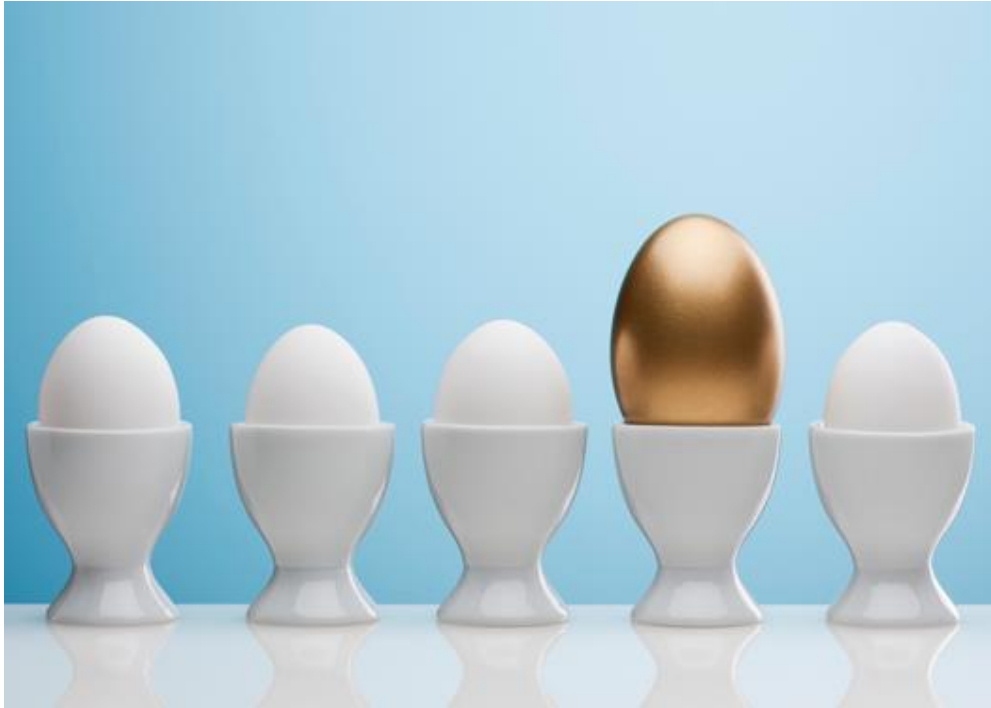
内容概要：

近日习大大访美成果引起互联网行业热议，本次与大大同行的软件行业的知名企业几乎清一色都是以BAT为代表的轻资产企业。但大家都不把这些公司视为软件企业，因为他们不卖软件。传统软件产业企业如用友、金蝶市场占有率确实和这些互联网软件服务公司相距甚远...

正文：

近日习大大访美成果引起互联网行业热议，本次与大大同行的软件行业的知名企业几乎清一色都是以BAT为代表的轻资产企业。但大家都不把这些公司视为软件企业，因为他们不卖软件。传统软件产业企业如用友、金蝶市场占有率确实和这些互联网软件服务公司相距甚远。

行业应用软件及专业的细分功能性软件，都没有形成跨行业的领袖型软件企业。剩下的是大量的软件定制开发，市场容量巨大却因软件开发成本和客户支付能力的限制变得四分五裂。很多软件开发项目的净利润往往是个位数，加上应收款的压力，实际是负利润。这也导致很多传统软件企业，也开始往软件服务化发展。



西安知名软件企业-西安弈聪软件公司总经理卓建超表示：这几年西安软件市场竞争，软件企业的业务不断转型和业务系统的优化，加之一些企业的信息化预算有限，但定制开发的信息化软件系统要求又高，建设周期更短，企业信息化已经从一个管理工具变成了一个核心竞争工具，引发软件企业业务集体疲软。死掉的是陈旧，活着的是创新。西安软件行业万众重生的时代，创新需要的是寂寞，坚持。

一直以来，西安本土软件企业都难以走出被软件行业豪强压制的阴影。无论是系统软件还是应用软件，无论是高端市场，还是数量巨大的低端市场，“攻防互换”的局面正在西安中小企业软件市场悄然上演。西安本土企业只有局部优势，在国内软件行业巨头不断加快渗透中小企业软件市场大环境下，西安软件市场决战将会更惨烈。

今年一些中小型软件公司已经悄然倒闭，知名软件公司开始调整和转型，西安软件市场的集中度在加强，各家软件公司压力“山大”。思考的结果就是多元变化的市场格局开始呈现，认清自我之后，软件企业的特色和个性开始凸显，也逐渐推动其营销更加精准、定位更为清晰，很多细分市场也随之开发出来。这种转变不仅是软件企业内部结构升级、提升管理和品质的助推器，能满足客户更多的细致需求，最终还能实现市场调节的作用，推动行业的健康发展。不想出局的软件企业自然要通过提升服务、做渠道、降低成本来赢得市场，否则等到大势转好，就也不再是原来那盘菜了。

这是一个“互联网+”的时代，同时也是“大众创业、万众创新”的黄金时代，二者相辅相承，软件企业要转型发展就离不开“双创”，这是一对全面深化改革的“组合拳”，为软件企业拥抱互联网开拓了更广阔的空间。十年磨一剑，厚积薄发。西安软件产业何时会诞生一个新星？我们拭目以待！

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQI数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱:admin@xaecong.com