

关键词：宝鸡软件公司,宝鸡本土软件公司,宝鸡软件开发

内容概要：

宝鸡软件技术开发服务行业已步入快速成长阶段。但遗憾的是伴随着一家家宝鸡本土软件公司的快速成长，日益同质化的软件产品、技术服务，价格战恶性竞争等不良现象时时存在。这些现象的出现不仅导致了软件开发项目质量的下降，而且还大大降低了客户对宝鸡本土软...

正文：

宝鸡软件技术开发服务行业已步入快速成长阶段。但遗憾的是伴随着一家家[宝鸡本土软件公司](#)的快速成长，日益同质化的软件产品、技术服务，价格战恶性竞争等不良现象时时存在。这些现象的出现不仅导致了软件开发项目质量的下降，而且还大大降低了客户对宝鸡本土软件公司的整体信任度，严重阻碍[宝鸡软件开发](#)行业的发展进程。

究竟是什么原因导致了这些现象的出现呢？我们认为只有一个原因：宝鸡本土软件公司普遍缺乏定位所致，哪里市场热大家就往哪里挤，出现严重的扎堆现象，无法了解目标客户的真正需求，从而无法提供差异化的产品、技术和服务，使得[宝鸡软件公司](#)的服务日益同质化，从而导致价格的恶性竞争，不仅弄得各软件公司自己精疲力竭，利润微薄，甚至拖累整个宝鸡软件开发行业跌入了亏损的尴尬境地。



在经历了诸多失败的阵痛之后，一些宝鸡软件公司已在逐步醒悟，并已开始重视企业的定位。作为经常为企业进行信息化服务实施的软件公司，在帮助企业成功实施差异化战略，不断成就企业繁荣兴旺的同时，有谁曾反思过自己。我们在给别人看病的时候，是否想过我们自己是否已经身染重疾？

由于宝鸡本土软件公司的整体规模不大，故各宝鸡本土软件公司均可相安无事。当前诸多的宝鸡本土软件公司管理和发展规划中，缺乏明确的市场定位，在市场竞争中不能充分体现自身的优势，始终处于劣势地位。但为了生存便只能一味通过低价来获取项目。价格的恶性竞争势必会导致质量的下降，最终只能将公司陷入“路越走越窄”的危险境地。

宝鸡软件技术开发服务行业经过十几年的发展历程，现正面临着新的转折，即由不完全智力型向完全智力型方向发展，这也预示着今后这一行业的专业化程度将会越来越高。由此可见，及早定位，已成宝鸡本土软件公司的当务之急。

作为宝鸡本土软件公司，我们应如何去定位呢？笔者结合自身的体会，认为应重点从以下三点着手去做。

1、目标市场定位：“知己知彼 百战不殆”。有勇无谋的将领会不顾敌我实力与战场情况四面出击，而足智多谋的统帅则审时度势运筹帷幄各个击破，清楚自己的优势和劣势、威胁和机会所在，并可在此基础上通过选择差异性市场策略来确定自己的目标市场。

2、服务定位：目标市场需求的多样化，是导致软件公司在具体服务、产品和技术方面产生差异的最直接原因。因此深入了解目标市场的客户需求并针对满足其需求提供个性化服务（产品和技术），还可提高客户的满意度和培养客户忠诚，建立公司长久的竞争优势。

3、结合服务定位确定营销活动：通过准确的服务定位将企业的利益点传递给目标客户并到达其的心智空间，进入其品牌选择集合的第一阶梯的首选位置。这样，企业定位策略才算成功。

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱：admin@xaecong.com