

西安弈群 西安中小型软件公司生存实录—谁造成软件公司发展的尴尬无奈

内容来源：西安弈聪信息技术有限公司(<http://www.xaecong.com>)

关键词：软件公司,西安软件公司,软件开发

内容概要：

软件公司老板就是给软件开发人员打工的，软件开发人员比我们潇洒幸福！不乏有西安软件公司老板感慨地说。现在的西安中小型软件公司无不面临着以下难以解决的问题：没有经营方向，不知道钱从哪儿能赚来和做什么能赚钱。很多西安软件公司的做法是，接到一个活儿...

正文：

“[软件公司](#)老板就是给[软件开发](#)人员打工的，软件开发人员比我们潇洒幸福！”不乏有[西安软件公司](#)老板感慨地说。现在的西安中小型软件公司无不面临着以下难以解决的问题：没有经营方向，不知道“钱从哪儿能赚来”和“做什么能赚钱”。很多西安软件公司的做法是，接到一个活儿就干，不管自己是否熟悉和擅长。其结果是做出的软件客户不满意白搭了辛苦和成本，或是客户满意了可付出的成本却远大于得到的报酬。

西安软件公司大多都是默默无闻的中小型软件公司，时刻在为生存奔波，尽管他们可能是西安软件行业最有理想的一族，胸中永远埋藏创业梦，但他们属于西安软件行业的草根阶层，即使跟他们同处一个城市，你不知道他们叫什么名字，在做什么。



成千上千家中小型软件公司租住在写字楼的一隅，十几个人一整年做着不大不小的软件开啊项目。除了客户，他们很少与外界和同行接触。尽管江湖中永远流传着龙头软件企业的不老神话，但残酷的现实是很多西安中小型软件公司一直在为吃饭奔波：上一个客户的软件开发欠款何时才能到帐？下一个客户又在哪里？越来越高的软件开发人员工资如何支付？一年辛苦下来，能维持公司运转已属不易，根本奢谈不上积累与发展。

软件公司没赚到钱，软件开发人员付出没有回报，导致一些西安软件公司越做越小路越走越窄。有的中小型软件公司的软件价格经常被客户压到连软件开发人员工资都不够，解释起来费时费力，每做一个项目，都要给客户全体相关人员洗一次脑。常常是做一个软件项目，从最开始的用户接触到完工验收，需要做一次又一次的工作，而生意却往往只有这一次

服务牌是中小型软件公司在激烈市场竞争中最大的法宝，所以对客户的服务需求往往都无法拒绝也很难收费，长期维护的服务费用让很多项目的利润最终被耗光，做软件公司的都知道客户关系的重要，只能咬牙硬挺，很多软件公司多年积累的老客户资源成了公司的累赘，公司自上到下都害怕见老客户。没有核心技术和产品，客户越来越难做。辛辛苦苦培养的关系资源越来越难以得到回报。

西安中小型软件公司起家于单子，为了生存又不停地抢单子，软件公司无暇搞技术研发。靠新市场养育产品的脆弱成长期，靠品牌摆脱一个萝卜一个坑的命运，已经成为西安中小型软件公司的共识。但二十年探索，成功者寥寥，机会究竟在哪里？

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施

为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQI数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱:admin@xaecong.com