## **☞ ★ \*\*** 说陕西农村电子商务:农特产品电子商务早已不是红海

内容来源: 西安弈聪信息技术有限公司(http://www.xaecong.com)

关键词: 陕西电子商务,电子商务

## 内容概要:

最近看了一些关于分析陕西农村电子商务的文章,终于还是忍不住写了写篇文章。不知道写文章分析陕西农村电子商务的人,有几个真的去农村看过,与哪里的老百姓有过接触。那么到底陕西农村电子商务的市场空间有多少呢?农村电子商务的发展,重心不在C端,而是在...

## 正文:

最近看了一些关于分析陕西农村<u>电子商务</u>的文章,终于还是忍不住写了写篇文章。不知道写文章分析陕西农村电子商务的人,有几个真的去农村看过,与哪里的老百姓有过接触。那么到底陕西农村电子商务的市场空间有多少呢?

农村电子商务的发展,重心不在C端,而是在B端。重点不在于让他们买什么,而在于帮助他们卖出去什么。当然C端市场肯定还是有,但是没有外界说的那么夸张,有几个亿的市场空间。



农村电子商务最好的发展就是结合当地特色,将当城的特产卖出去,帮助农民致富增收。而且由于培训的成本是很高的,所以在前期可能还得采取由代销的模式。就是寻找懂网络的人才去建立地方电子商务平台,然后将山里的特产卖出去。然而事实上无论是B端还是C端的发展,都是需要很长时间的过渡的,需要等年轻人渐渐成为主流后,才有可能发展起来。

事实上各地的淘宝村大部分还是以年轻人为主导的,多数是返乡的年轻人或中年人创办的,还有很多是各地的年轻人集中跑到一个特产闻名的地方,然后发展起来的。所以农村电子商务目前的侧重点还是在于生态建设和占位,需要电子商务企业投入一定的成本去培育市场,这实际上是一项民生工程,段期内是无法盈利的。

农村特产农产品市场其实已经是红海。这也是很多人吹捧农村电子商务的一个重要部分,说农村到处都是宝,需要借助互联网的力量将农村的宝贝们卖到世界各地,这实际上是个误区。农产品市场上可流动可托运的产品在网上早就已经是红海了,各种电子商务平台上的农产品利润早就被挤压的不像话了。

中国有十几亿人口,遍地都是聪明人,每一个商业角落里都挤满了数钱的商人,传统产业里是没有真正的蓝海的。

## 西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安,为西安企业提供网站优化,软件开发,软件外包,电子政务,网站建设、企业网络营销咨询服务及实施 为主体业务,为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,,NET.C++,VB,J2EE等,在MYSQL,MSSQl数据库系统,ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长,经验丰富,是业内技术服务最全面,技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话: 029-89322522 4006-626-615 网址:http://www.xaecong.com 邮箱:admin@xaecong.com