

关键词：陕西景盛,陕西景盛肥业集团,电子商务

内容概要：

面对汹涌而来的互联网浪潮，陕西农资化肥企业相继推出了电子商务领域投资计划，注入互联网基因，陕西景盛肥业集团依托公司经销网络和农化服务中心优势，打造陕西农资化肥电子商务平台，并与农药、种子企业进行了电子商务发展模式探讨。陕西农资化肥行业龙头企...

正文：

面对汹涌而来的互联网浪潮，陕西农资化肥企业相继推出了[电子商务](#)领域投资计划，注入“互联网基因”，[陕西景盛](#)肥业集团依托公司经销网络和农化服务中心优势，打造陕西农资化肥电子商务平台，并与农药、种子企业进行了电子商务发展模式探讨。

陕西农资化肥行业龙头企业[陕西景盛肥业集团](#)总经理张刚表示：“农资化肥是电子商务的最后一个堡垒，将加速陕西农资化肥行业的优胜劣汰。农资化肥电商大爆发和对传统模式的颠覆时代已经到来。近年来陕西农资化肥企业向互联网进军的动作不断，一场合纵连横的大戏已经拉开序幕。其中既有电子商务逐步成熟、土地流转带来农村形势变化的外因，也有陕西农资化肥企业觉醒的内在要求。”

“很多陕西农资化肥企业一直在做小规模电子商务尝试，但难度较大，从网店运营到物流配送、人员培训、仓储服务都需要投入，以前的积极性也不高。”陕西景盛肥业集团总经理张刚表示，“现在很多农资化肥企业都认识到，电子商务已经是大趋势，必须抓紧布局。”



陕西景盛肥业集团正在筹建电子商务平台，将邀请化肥、农药、种子等陕西农资化肥相关企业入驻销售。经销商或农户可以直接在电子商务平台上购买化肥等农资化肥产品，根据规划，陕西景盛肥业集团首先实现省内乡镇、村庄电子商务经营服务网络的全覆盖，逐步向临近省份推广布点，实施“全渠道的电子商务拓展”，加强终端掌控力。

另一方面，陕西景盛肥业集团意在依托于电子商务积累的大数据，直接为农户提供个性化的陕西农资化肥产品和农化服务。“比如说，针对经济作物，根据情况可提供定制化产品，针对大田作物，对种植大户提供测土配肥服务等。”张刚说。

无论对陕西农资化肥生产企业还是经销商来说，陕西农资化肥电子商务变革意味着挑战和机遇的并存，行业会加速实现优胜劣汰：不能参与这一过程的生产企业未来将逐渐丧失市场话语权，龙头企业凭借产品线、品牌、资金方面的优势将成为赢家，通过深度参与陕西农资化肥电子商务强化优势地位，重新加速成长。但由于农资化肥产品在配送和服务上具有特殊性，农资化肥电子商务不可能彻底脱离线下渠道，不太可能像消费品一样被电子商务完全颠覆。因此，未来可能将会是一个多方合作共同探索最佳模式的过程，互联网企业和农资化肥企业合作，才能建立产业链生态圈。

陕西景盛肥业张刚同时表示，对陕西农资化肥企业来说，电子商务将有效改善行业里普遍存在的陕西农资化肥产品供应过剩、中间渠道臃肿、信息不对称等问题，是大势所向。但农业企业普遍缺乏互联网思维，做大做强并非易事。”

## 西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱：[\[email protected\]](#)