

关键词: 社区O2O,西安社区O2O

内容概要:

所谓社区O2O,其核心正是以社区生活场景为中心,构建用户与商家、上门服务提供者之间连接的综合服务平台,包括社区物业服务,社区周边服务,便民服务并以此打造社区商业闭环。西安知名社区O2O运营企业—我家小区社区O2O服务平台开发及运营公司西安弈...

正文:

所谓**社区O2O**,其核心正是以社区生活场景为中心,构建用户与商家、上门服务提供者之间连接的综合服务平台,包括社区物业服务,社区周边服务,便民服务并以此打造社区商业闭环。

西安知名社区O2O运营企业—“我家小区”社区O2O服务平台开发及运营公司西安弈聪软件公司总经理卓建超表示,目前社区O2O这么火,其中不乏“追逐概念”的原因,只靠“烧钱”圈地根本难以做到盈利。社区O2O不是单纯上线一个APP就可以解决的,而是需要整合社区各种供应链资源来为社区提供各种服务需求。**西安社区O2O**正遭遇着冰火两重天的考验:不断有新入局者的同时越来越多的社区O2O企业已经陷入资本和推广怪圈,根本无暇埋头完善产品与提升用户体验。

在传统经济引擎不力之时,互联网被寄予厚望,一时间言必称“互联网+”,过犹不及。虽然当前社区O2O备受资本市场追捧,但真正较量仍在于线下服务能力和用户体验。社区O2O行业鱼龙混杂,目前仍处在发展初级阶段,尚未形完整社区生态。主要表现在:社区物业信息化网络化服务能力程度低,与业主沟通不畅;物业原有的资源整合力度不够,既影响了物业自身的经营与生存,也未能为社区业主提供最便捷的综合生活服务。目前社区O2O市场仍然处于初期混战阶段,在商业模式多样性、盈利路径上尚未厘清,用户习惯的养成仍需时日,的情况下,这场纷争究竟谁能突出重围仍是未知数。



那么传统物业服务企业或房地产行业到底该不该进入社区O2O模式呢?卓建超认为,社区O2O模式已经被神化,企业过于急切和盲目进入不是明智之举,就像游泳,没有基本功就直接跳下去,这是要淹死的。商机很大,大海很深,汹涌澎湃,看你能不能游过去。社区O2O不是一个简单的APP,线下必须有一套完整体系来支撑,但当前社区O2O行业最为迫切需求的仍是平台运营和线下地推人员。

大浪淘沙,这其实电商行业最正常不过的趋势,社区O2O的发展模式是社区服务行业一种必然的发展趋势,但是谁做,怎么做?就要看运气和能力了。在卓建超看来,社区服务行业的“水很深”,在未来还需要一场大拼杀。

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安,为西安企业提供网站优化,软件开发,软件外包,电子政务,网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务,为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等,在MYSQL,MSSQL数据库系统,ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长,经验丰富,是业内技术服务最全面,技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话: 029-89322522 4006-626-615 网址:<http://www.xaecong.com> 邮箱:admin@xaecong.com