

关键词：微信公众号

内容概要：

1、朋友圈内推销产品，见到很多人，经常用微信向自己的朋友推销产品，这是错误的做法。这么做可能会让你失去这个朋友，如果你想利用微信做生意，请重新申请一个账号，用来销售产品，千万不要向自己的朋友推销产品，这样会让朋友感到你这个人太没有人情味...

正文：



1、朋友圈内推销产品，见到很多人，经常用微信向自己的朋友推销产品，这是错误的做法。这么做可能会让你失去这个朋友，如果你想利用微信做生意，请重新申请一个账号，用来销售产品，千万不要向自己的朋友推销产品，这样会让朋友感到你这个人太没有人情味，太功利什么都跟着利益跑，很多朋友都会离你而去。

2、推送内容，[微信公众号](#)的内容，选择合适的图片很重要，经常去和相关的微博和网站里获取一些行业里的图片，做微信营销要重视细节。并且图文要匹配不能文不对图。细分版块，因为版块是供不同层次客户选择分享的，也是让读者有挑选的余地。晚上或者下午推送内容最好，因为要考虑这些时间段读者有足够的时间来阅读，白天推送内容，适合做产品的促销，当时顾客可以订购产品，带来产品真正的销售

3、推送信息，不一定要每一次都推送文章，推广一些小的知识和技巧，以及笑话。旅游，自驾，也是很好的方法，只要能帮助到潜在顾客和读者都可以，每一次都推送一条跟微博一样的内容，因为信息量小，不会影响订阅客户的生活，并且可以学到新的知识，这样的公众账号是很受欢迎的。

4、当地市场的消费观，微信营销要结合当地市场的消费观，地理文化，地域文化等一切作为参照，否则你所有的内容和辛苦都白费，经营微信营销的企业应该为行业带去独立的见解，推动行业发展为主导，服务顾客为导向。重视互动。因为它不像微博，可以吸引大量的人转发和评论，只有通过跟顾客的沟通来取得顾客信任

5、服务客户：互动价值和关注价值，企业先学好服务500、1000个微信客户，用户多少不代表营销能力，仅仅是一个数量，用户的互动价值和关注价值才是微信营销的核心，多创造和读者沟通的话题，读者关心的话题让整个公众账号活跃起来。水不流动就变成死水，公众账号没有活跃度就是一个死号，所以每天的内容编辑是活跃的核心价值，如果三天打鱼两天晒网就没有任何价值。

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话: 029-89322522 4006-626-615 网址:<http://www.xaecong.com> 邮箱:admin@xaecong.com