

关键词：网站

内容概要：

从事网页设计这一行，最常被客户问的问题就是，怎么做一个网站这么贵，我在网络上面看都只要几千元耶，做一个网站能够帮我赚多少钱?我怎么知道做一个网站生意会不会变好诸如此类的客户疑问每次听到这些客户的疑问，只能微笑跟客户解释，一个好的网页设计就像...

正文：

从事网页设计这一行，最常被客户问的问题就是，怎么做一个网站这么贵，我在网络上面看都只要几千元耶，做一个网站能够帮我赚多少钱?我怎么知道做一个网站生意会不会变好诸如此类的客户疑问每次听到这些客户的疑问，只能微笑跟客户解释，一个好的网页设计就像一个装潢精美的门市我们能做到的就是让您的客户进来以后愿意多花点时间停留在您的网站里面但招揽客户的工作不能期待网页设计阿,这道理就很像一般人不会去期待室内设计师帮您拉客户是一样的逻辑.网站的价值取决于流量，流量取决于网页设计+网络推广我们做好网站以后，网站的使用者必须想办法把客户招揽进您的网站，这样才有意义。

很多人认为建网站很简单，花几百元块钱甚至一两千元钱就能建个网站。腾帆网络认为花几百元块钱建个网站当然可以，但是想花几百块钱建个能卖产品的营销型网站，则几乎是不可能的。为什么呢?因为一个营销能力很强的营销型网站需要具备很多系统。俗话说,想让马儿跑,就得让马儿吃草。同样的道理,想做好网络营销,实现网上盈利,就得在网站建设、内容设计上狠下功夫。

“工欲善其事，必先利其器”。想要在网上赚钱，营销型网站的系统必须具备。那营销型网站都具备哪些系统呢?该如何针对目标客户去开展网络推广。



任何事情都需要有既定的目标，这样才能为以后的行动提供方向。其实网络推广也是如此：找到目标客户，让目标客户了解你,让目标客户认可你,最终将目标客户变成真正的客户等一系列的工作。

## 1.找到目标用户

任何一个网站有着自己的目标客户，除非这个网站本来就是不符合市场需求的。那么客户在哪里呢?我们需要去分析用户的特点，比如：按年龄划分、按职位划分、按高低端用户划分、按用户喜好划分、按不同需求划分等等。接下来就是想办法寻找到他们经常出现的地方，比如：邮箱、搜索引擎、同行网站、即时通讯、行业社区、线下批发市场、专业期刊报纸等，知道客户才出现的平台，才能对目标用户采取有效的推广方法。建议大家在做推广之前，最好能够能列出一个行业人士经常使用的网络工具的清单，那些平台出现频率较高，一定要多问同行，多了解、多调查，以后在执行的时候也就更加清晰了。

## 2.让目标用户都知道你的网站

这是推广人员在一直致力做好的事情。B2B行业门户网站不同于其他类型的网站，本身行业比较小，如果无法覆盖行业大部分的用户，网站访问量少，这对于网站的发展是很不利的。要达到这个目标，就要做成本核算，根据投资，达到目标后会获得多大的回报，决定会采取那些推广方法。另外让用户知道了还不够，还需要在网站包装上，广告创意上等等做的更加吸引人，用户才会光顾。

## 3.让目标用户使用网站后认可网站

目标客户都知道我们的网站，那么接下来做的就是让用户来访问了。网站推广最终目的是让用户成为忠实用户，不管是通过什么渠道，竞价广告或者是免费推广，我们需要让这些用户能够一次有一次的访问我们的网站。如果用户的转化率太低，那么网站流量是无法上去的。如果在很长一段时间里用户数量都变化不大，那么这对于网站是很不利的。其他的新用户很质疑为何这么长的时间还是如此的惨淡。而要让访问的客户成为忠实用户的，就要策划、设计好网站，使网站符合用户的需求;使网站易用，使用户喜欢网站风格;使网站有更多的内容，更多解决用户实际问题的内容，比如：不仅解决用户找客户的需求，还可以解决用户学习、工作的需求。全方位的满足一个用户在学习、工作、做生意上的需求，才能使用户真正喜欢这个网站，认可这个网站，用户流失率大大降低。

#### 西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱：[\[email protected\]](#)