

关键词：社区O2O

内容概要：

社区O2O在移动互联网时代，掌握用户、并与用户发生频繁的交流，成为了一个企业和商业模式的核心。社区O2O的发展实际上才刚刚开始，利用互联网连接线上和线下，将小区周边的线下资源搬到线上，方便居民通过线上移动APP完成足不出户的日常生活，纵观目...

正文：

[社区O2O](#)在移动互联网时代，掌握用户、并与用户发生频繁的交流，成为了一个企业和商业模式的核心。[社区O2O](#)的发展实际上才刚刚开始，利用互联网连接线上和线下，将小区周边的线下资源搬到线上，方便居民通过线上移动APP完成足不出户的日常生活，纵观目前整个国内市场所有的[社区O2O](#)平台，还没有真正出现哪一家平台能够称霸一方或者大规模盈利的平台，



要知道社区O2O的需求是实实在在的需求，而不是伪需求，这就保证了社区O2O是存活市场，同时这个需求通过线上满足的话会比线下方便。比如交水费、电费，过去我们可能需要跑到银行去排队才能交，但是今天我们直接打开社区O2O的客户端或者微信端就能直接缴费。社区O2O要想真正盘活，很多人认为一定要所有的服务都是高频次的服务，刘旷认为这倒也未必。但是需要保证该平台上至少有一项服务是高频次的服务，只有这样，才能带动其他的服务消费，才能让平台永远保持相当的用户活跃度。

让社区O2O要落实到线下服务，是社区O2O成败关键，线上与线下两种业态如何能够擦出合作的火花，而物业公司社区O2O的合作默契。智能门禁、对讲、停车等场景化的物业解决方案悉数亮相；另有单元门口机、报警网关、智能手表等智慧社区硬件产品发布。那么，社区O2O目前存在哪些问题？

社区O2O在布局的过程中更重要的是运营，由于目前社区O2O真正的盈利项目并不多，后续运营缺乏动力。综合性的社区O2O平台从理论上的覆盖区域比较大，但是在实际服务上很难做到快速和及时跟进，用户体验上会有所欠缺。最后，由于平台在初期推广的时候，简单粗暴的优惠补贴最能吸引眼球，当用户基数扩大到一定程度之后才可以实现盈利，但是很多平台由于补贴过度，都死在了盈利之前的资金链断裂。所以对于社区O2O平台运营者来说，目前我们必须将这三个问题的答案找到并解决之。

西安弈联信息技术有限公司简介

西安弈联立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQI数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱：[\[email protected\]](#)