

关键词：电商O2O

内容概要：

随着电商行业的迅猛发展，越来越多的电商O2O企业借助互联网的春风，电商O2O平台不仅成为了消费者的新宠，也是资本大咖们聚焦的一块宝地。同时，企业能够针对电商O2O行业的业务特点与技术特点解决其面临的挑战，在实际环境中，究竟如何更好的根据企业...

正文：

随着电商行业的迅猛发展，越来越多的**电商O2O**企业借助互联网的春风，电商O2O平台不仅成为了消费者的新宠，也是资本大咖们聚焦的一块“宝地”。同时，企业能够针对电商O2O行业的业务特点与技术特点解决其面临的挑战，在实际环境中，究竟如何更好的根据企业特点部署，电商O2O行业的开发运维究竟有何不同。以生鲜行业为例

以生鲜行业为例，目前对生鲜电商对资本来说，已经是一个风险比较高，投入与产出不是那么理想的行业，那么，这个问题到底出现在哪了呢？其实在生鲜电商领域，没有一定的资源为背景很难做下去的，即便是产业链上游的种植园、产业园，也是以自己的产品资源为优势，而现有的企业中却很少能做到这一点。



地方生鲜电商活跃也成为生鲜电商全面进攻的一大障碍，一般的地方生鲜电商都是当地的超市、市场由线下到线上的转型，这些小型的生鲜电商在仓储和物流上基本不用考虑，运营的成本主要体现在配送与宣传上，而且在商品配送方面地方电商也比较容易实现，然而目前全国冷链却无法满足不同生鲜电商的需求。

在用户体验上，质量也无法达到用户的要求，很多生鲜电商会选择开办线下实体店的形式来弥补线上用户的流失。在增加生鲜电商运营成本的同时，同样造成了生鲜电商在线下实体店的盲目扩张，最终导致企业的负担越来越重。

近2年来生鲜电商O2O的膨胀式发展，一方面是与市场前景有关，另一方面也与各地政府的推动有关，生鲜电商O2O与农村经济息息相关，农林牧副渔各领域都可以与之挂钩，这是政府看中它的原因之一。在没有前车之鉴的情况下，盲目的推动也加速了生鲜电商泡沫的发展。未来几年，生鲜电商O2O必定会走资源高度整合的道路，越来越多的生鲜电商O2O会加入，同时也会有越来越多的企业被整合，整个行业最终经过洗牌，最终生下来都会是平台型与政府主导型的生鲜电商O2O。

电商O2O行业已经帮助金融、教育、电商及O2O等行业的发展与壮大，虽然前路困难重重，但弈聪相信，未来电商O2O行业定能带来更广阔的发展空间。

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施

为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱：[\[email protected\]](#)