

关键词：微信营销

内容概要：

微信营销，产品质量要有保证。任何的营销成功都是建立在自身产品的基础上的。有太多的微商创业者，总是把时间精力花在所谓的营销上，用华丽的语言来包装产品，用虚构的营销理论来偷换产品的推广。这种重营销、轻产品的结果，只会让你的路越走越窄！就好比一个...

正文：

做好微信营销必需扎好马步， 方能克敌制胜。



微信营销，产品质量要有保证。任何的营销成功都是建立在自身产品的基础上的。有太多的微商创业者，总是把时间精力花在所谓的营销上，用华丽的语言来包装产品，用虚构的营销理论来偷换产品的推广。这种“重营销、轻产品”的结果，只会让你的路越走越窄！就好比一个练武之人，你连最基本的马步都扎不实，如何去克敌制胜。所以作为创业初期的微商，你必须要保证你的产品质量过硬，才能比别人更有优势。微商的兴起，可以说是激发了全名创业的热情。朋友圈充斥着微商大军。很多人创造了微信营销的神话，更多的人沦为了别人成功的垫脚石。

首先，足够的利润空间。微商之所以会火，很大一个原因就在于投资小、利润大，市场需求旺盛。我们之所以选择创业、选择微商创业，说白了，最终目的都是要赚钱。吆呼半天又不赚钱的，我相信你也不愿意去做。而且创业的发展，微商的分销、推广也都是需要依靠足够的利润空间作为动力的。

其次，学会打造自己爆款“爆款”是一个足够吸引人眼球的字眼。当今社会，绝大多数人都是追求新奇、特立独行的，爆款更容易吸引那些有个性的顾客。你看看某猫平台，几乎每个店铺都在大招自己爆款。所以做微信营销的朋友们，你们不能只是按照上游给你的产品去销售，你必须根据自己的客户、身边的朋友的特点，有意识的去选择、培养、打造自己的爆款。

第三：避免负面新闻。好事不出门，坏事传千里。在微信营销的世界，这句话可以说是非常贴切的。微商产品种类上千上万种，不胜烦多。那些做的好的品牌可能很多人都不知道，但是某一个有瑕疵的产品，它的传播速度那是相当快的。你总是能在各种平台看到所谓的微商品牌有问题被曝光的事件，但是你很少能看到那些得到肯定的品牌。绝大多数的微商品牌都是近几年才有的，它不同于那些成熟的品牌。所以作为微商，你要能找到不同于成熟品牌的角度，去学会展示你品牌都有的魅力，尽可能避免出现负面新闻，不然一定会引起代理和顾客的疑虑。而作为微商小白，在选择代理前一定要多观察该品牌的实力。

做好微信营销必需扎好马步，方能克敌制胜。传统销售的业务员都会有奖励机制，对于微商而言，这一点也是不可或缺的。无论是对于下级代理，还是帮助你拉人建群的人，提供更大程度的奖励，可以有效的提升别人的积极性。奖励的内容有很多，代理返点、

建群发红包、客户晒单等等。你必须学会建立相应的机制，什么样的情况奖励什么、奖励多少！把这些变成你自己或团队的规则制度。让这个机制正常运作，来帮助你建立团队，调动积极性。做好微信营销的基础，方能克敌制胜。

西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-89322522 4006-626-615 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱：[\[email protected\]](#)