

# 企业如何根据自己企业产品或服务和企业网站情况选择合适的网站推广方式呢？

内容来源：西安弈聪信息技术有限公司(<http://www.xaecong.com>)

关键词：网络推广,网站推广

内容概要：

很多企业在选择适合自己企业及其企业网站的网络推广方式的时候，不会根据自身情况来选择合适的网络推广方式，而是盲目地选择，别的企业选择什么样的网络推广方式，自己的企业也就选择什么样的网络推广方式，那么企业应该如何根据自己企业情况、企业的产品或者...

正文：

很多企业在选择适合自己企业及其企业网站的网络推广方式的时候，不会根据自身情况来选择合适的网络推广方式，而是盲目地选择，别的企业选择什么样的网络推广方式，自己的企业也就选择什么样的网络推广方式，那么企业应该如何根据自己企业情况、企业的产品或者服务情况，还有企业的目前网站，选择合适的网站推广方式呢？



根据自己的网站类型选择推广方法。不是每一种网络推广方法都能够适合任何一种网络的，即使有，也有哪个更强哪个效果更好之别的。不同的网站类型的推广方式肯定是不同的，企业网站产品销售型的，应该通过一些直接可以带来客户的途径去推广，比如SEO优化，PPC竞价等。而以宣传企业形象为主的企业网站，要多在软文营销，新闻报道方面努力，还有博客也是宣传建立企业形象的好方法。

根据用户群体选择推广方法，就是要去到用户聚集的地方做营销推广，比如行业平台，客户行业可能经常逛的论坛、贴吧等等。有的行业用户一般很少上网，而多是在QQ群里交流，这样的就需要掌握好QQ营销技巧，从QQ的各方面包括空间、QQ群、QQ应用、QQ好友等方面去做好宣传推广。还有些企业是以做批发为主的，而批发客户多会在阿里巴巴寻找货源，这个时候选择阿里作为主要推广途径才是最好的选择。再比如有些企业是做网络的，网络用户群一般都是在IT类网站论坛聚集的，这个时候可以到各大站长论坛，IT社区等做好营销推广。这里就不在多举例了，总之确定好自己的目标客户群的经常聚集的地方，然后去做推广就OK了。

每种产品也是不同的，包括作用，用户类型，使用范围等等，所以根据产品属性选择好推广方法也是必须的。如果是实体类产品，最好选择一些可信度比较高的平台，这样提高用户购买信任度。很多传统企业提供的都是实体的，这个时候可以通过SEO服务将网站排名提升，然后用户找到后再线下沟通确定订单。如果是一些虚拟的产品，这些多为网络产品，这种产品可以通过折扣，虚拟物赠品等来吸引用户。如果是一些时效性比较强的产品，这个时候做竞价推广是最好的选择。

## 西安弈聪信息技术有限公司简介

西安弈聪立足陕西西安，为西安企业提供网站优化，软件开发，软件外包，电子政务，网站建设、企业网络营销咨询服务及实施为主体业务，为客户提供一体化IT技术服务。

西安弈聪现有技术架构包含PHP,asp,.NET.C++,VB,J2EE等，在MYSQL,MSSQL数据库系统，ORACLE大型数据库管理系统开发方面专长，经验丰富，是业内技术服务最全面，技术实力最雄厚的IT技术服务企业之一。

联系电话：029-84157445 网址：<http://www.xaecong.com> 邮箱：[admin@xaecong.com](mailto:admin@xaecong.com)

